



NÉGOCIER EN INTERLOCUTION DÉPARTEMENTALE

Préparer et mener efficacement sa négociation de recours hiérarchique

FORMATIONS COURTES

PERFECTIONNEMENT

Ref. : 8930138

Durée :
0,21 jour - 1,5 heures

Tarif :
Salarié - Entreprise : 170 € HT

OBJECTIFS

Comprendre la logique et les bénéfices à tirer d'une interlocution départementale
Préparer et organiser sa stratégie
Mener la négociation sur les éléments réalisables

EVALUATION

[Pour découvrir votre protocole FOAD, cliquez ici](#)

POUR QUI ?

Comptables
Fiscalistes
Toute personne confrontée à un contentieux avec l'administration fiscale

PRÉREQUIS

Avoir des connaissances sur le contentieux fiscal ou avoir suivi " Pratique du contrôle fiscal et du contentieux " (code 30043).

COMPÉTENCES ACQUISES

Mener au mieux la négociation lors d'une interlocution départementale

PROGRAMME

Négocier en interlocution départementale

45 mn pour comprendre la logique et les bénéfices à tirer d'une interlocution départementale

- Identifier l'intérêt d'une interlocution avec l'administrateur des finances publiques adjoint
- Comprendre les règles procédurales de saisie
- Cerner les codes de la négociation pour mettre en place une stratégie efficace
- Mesurer les bénéfices à attendre de l'interlocution
- Présenter son dossier en adéquation avec l'exercice

15 mn pour s'exercer sur son poste

Les participants sont invités à partir des conseils vus durant la 1^{ère} heure à préparer la stratégie du rendez-vous en interlocution départementale

Exercice d'application : préparation de la stratégie de négociation envisagée lors de l'interlocution

30 mn pour échanger sur les bonnes pratiques et astuces lors de la négociation

Partage d'expériences : échanges sur les principales difficultés rencontrées lors du rendez-vous en interlocution départementale

- Réagir en cas de discours obtus
- Évaluer justement ses doléances
- Identifier les alternatives en cas d'insuccès

INTERVENANTS

Arnaud TAILFER





Avocat à la Cour
ARKWOOD SCP

MOYENS HUMAINS, TECHNIQUES ET PÉDAGOGIQUES

Équipe pédagogique :

Un consultant expert de la thématique et une équipe pédagogique en support du stagiaire pour toute question en lien avec son parcours de formation.

Techniques pédagogiques :

La classe virtuelle est un procédé pédagogique innovant permettant une réelle interaction entre le formateur et les participants. A distance, ils interagissent en toute fluidité et évoluent sur une plateforme modulable.

Cette formation, proposée intégralement à distance requiert quelques modalités techniques : avoir une sortie audio sur son ordinateur et avoir une webcam.

Ressources pédagogiques :

Un support de formation présentant l'essentiel des points vus durant la formation et proposant des éléments d'approfondissement est téléchargeable sur notre plateforme.

LIEUX ET DATES

À distance

14 juin 2022

09 déc. 2022

