



BY ABILWAYS

FORMATIONS COURTES

INITIATION



Ref. : 8992286

Durée :
2 jours - 14 heures

Tarif :
Salarié - Entreprise : 1590
€ HT

Code Dokelio : 53699

MAÎTRISER LES BASES DE LA RÉASSURANCE

Pour optimiser les relations avec son réassureur

L'assureur est quotidiennement confronté à des risques qui peuvent mettre son activité en péril et le conduire à être insolvable. Afin d'être en mesure d'honorer ses engagements vis à vis des assurés, l'assureur fait appel à des partenaires et notamment aux réassureurs auprès de qui il va céder tout ou partie de ces risques qu'il a souscrits. Or, cette cession pour qu'elle soit efficace nécessite de comprendre les enjeux et les besoins des assureurs vis-à-vis de la réassurance et d'en maîtriser les techniques.

OBJECTIFS

Situer la réassurance dans l'environnement assurantiel
Maîtriser les mécanismes de base et le fonctionnement de la réassurance
Optimiser les relations avec son réassureur

EVALUATION

Les compétences visées par cette formation font l'objet d'une évaluation.

POUR QUI ?

Souscripteurs directs et souscripteurs réassurance
Chargés d'études techniques
Comptables réassurance et médiateurs

PRÉREQUIS

Maîtriser les aspects techniques des produits d'assurance

COMPÉTENCES ACQUISES

Analyser un contrat de réassurance et conduire la relation avec votre réassureur

PARCOURS PÉDAGOGIQUE

E-quiz amont
Présentiel
E-quiz aval

PROGRAMME

Maîtriser les bases de la réassurance

Définir la réassurance

Distinguer la réassurance de l'assurance

- Connaître l'origine et la place de la réassurance dans le marché de l'assurance
- Découvrir le marché de la réassurance avec ses intermédiaires et ses cycles
- Cerner l'utilité de la réassurance et analyser les sinistres cédés aux réassureurs
- Mesurer l'importance du choix de son réassureur au travers des ratings

Identifier les différentes branches de réassurance

- La réassurance vie et non-vie
- La réassurance financière

Intégrer les fondements juridiques et techniques de la réassurance

- Maîtriser la réglementation des conventions de réassurance
- Identifier le rôle de l'autorité de contrôle prudentiel sur les réassureurs
- Évaluer l'impact de la réassurance sur la politique de souscription d'un assureur

Identifier la notion de plein

- Maîtriser la notion de plein de rétention
- Protéger sa souscription et son plein de souscription

Test de connaissances : validation des acquis au travers d'un QCM



Organisme qualifié par l'ISQ-OPQF



Membre de la FFP

EFE FORMATION SAS - 35, rue du Louvre - 75002 PARIS
Tél. : +33 (0)1 44 09 25 08 - e-mail : serviceclient@efe.fr
Siret 412 806 960 0032

Maîtriser les techniques de réassurance

Identifier les trois modes de réassurance

- Analyser les caractéristiques de la réassurance obligatoire : les traités
- Étudier les principes de la réassurance facultative
- Comprendre les fondements de la réassurance facultative-obligatoire

Différencier les deux types de réassurance

- La réassurance proportionnelle
- La réassurance non proportionnelle

Pratiquer la réassurance proportionnelle et mesurer ses avantages et inconvénients

- Le traité en participation ou quote-part
- Le traité en excédent de pleins ou surplus

Maîtriser les particularités de la réassurance non proportionnelle

- L'engagement du réassureur et le risque
- La prime de réassurance, mise en place et forme
- Le sinistre individuel, l'événement et leurs définitions
- Analyser les spécificités d'un traité en excédent de sinistre – XS ou XL
- Étudier les particularités d'un traité en excédent de perte – Le Stop-loss

Étude de cas : analyse des diverses techniques proportionnelles et non proportionnelles

Maîtriser le fonctionnement d'un plan de réassurance

Construire un programme de réassurance

- Comprendre l'articulation des traités les uns par rapport aux autres
- Choisir les techniques à utiliser pour la construction d'un programme
- Analyser un plan de réassurance dommage

Découvrir le plan de réassurance d'un assureur

- Analyser un plan de réassurance
- Découvrir ce qui constitue le plan idéal d'un assureur
- Intégrer les problématiques d'offre et de demande

Étude de cas : analyse du fonctionnement d'un programme de réassurance

INTERVENANTS

Laurent BATISSE

Actuaire IARD

LIEUX ET DATES

À distance

21 et 22 mars 2022

Paris

16 et 17 mai 2022

06 et 07 oct. 2022