



# Négocier et rédiger les contrats internationaux

Ref 8920016

## Négocier et rédiger les contrats internationaux

Formations courtes

---

Approfondissement

2 jours (14 heures)

Paris

---

### De la rédaction à l'exécution

Un contrat international a de multiples enjeux spécifiques différents d'un contrat national. Ces enjeux sont repris dans des clauses spécifiques comme les modes de paiement et garanties, INCOTERMS, langue, droit applicable, règlement des litiges. Mais ces enjeux internationaux se nichent aussi dans toutes les autres clauses ou parties d'un contrat devenu international.

### Objectifs

S'assurer de la bonne exécution des contrats internationaux

Maîtriser les différentes techniques de rédaction

Prévenir et gérer les difficultés d'exécution et les risques de contentieux

### Pour qui ?

Responsables des affaires internationales  
Juristes et avocats Responsables  
commerciaux

### Prérequis

Avoir des connaissances en droit des  
contrats ou avoir suivi " Maîtriser la  
pratique du droit des contrats - Niveau 1 "  
(code 20072).

**Code dokélio : 52238**

**Compétences acquises:**

Disposer de moyens concrets pour  
sécuriser ses contrats internationaux

## Programme

### Être maître de la rédaction du contrat

#### Définir le cadre dès les négociations et rédiger une introduction solide

- La liberté contractuelle internationale / Ordre public / hiérarchie des normes
- L'utilisation ou le rejet des conventions internationales et des usages de commerce international
- Déterminer le droit applicable dès la phase de négociation

Exercice d'application : choix du droit applicable et ses enjeux

- Les responsabilités en cas de rupture des pourparlers
- L'importance d'un pré-contrat : secret, faisabilité, R&D...

Exercice d'application : les différentes phases de la négociation jusqu'à la signature du contrat international

#### Rédiger une introduction solide : titre, parties au contrat, préambule argumenté, définitions utiles, hiérarchie de la documentation contractuelle

Exercice d'application : rédaction d'un préambule

#### Rédiger un cœur de contrat complet

- L'objet du contrat et les critères d'évaluation de son exécution
- Les obligations du vendeur, du client

Exercice d'application : best efforts vs obligations de moyens

- Le prix : différents types de prix, indexation, monnaies de paiement, risques de change, différents modes de paiements, risques d'impayés
- Les garanties internationales de paiement : lettres de crédit, garanties bancaires...
- Les enjeux de propriété intellectuelle : protection du savoir-faire, licences et exploitation, subtilités selon les pays

Exercice d'application : protection du savoir-faire

- Les lieux et territoires : unique ou pas, règles d'ordre public locales, droits de douanes...

- La durée : conditionnelle ou pas, ferme ou indéterminée, conditionnée ou pas...
- Les garanties, contrôles, transport et livraison, assurances impératives ou pas
- Les incoterms : comment le choisir, connaître leur évolution et les suivre

Exercice d'application : choix de l'incoterm et ses paramètres

- Les sanctions contractuelles possibles : retard, performance, " punitives damages "
- Les sanctions d'ordre public possibles

### **Organiser la vie du contrat international**

#### **Négocier les clauses essentielles pour assurer la bonne exécution des contrats**

- L'adaptation du contrat : avenant
- Les clauses de sauvegarde ou " hardship " : anticiper tous les risques ou presque grâce à cette clause, dégager des guides d'adaptation
- Les cas de force majeure ou d'imprévision

Exercice d'application : rédaction d'une clause de hardship applicable à son entreprise

- La transmissibilité, cession ou sous-traitance
- Le choix entre confidentialité et communication
- Le droit applicable : un choix délicat à enjeux multiples

#### **Procéder au règlement des litiges**

- La procédure amiable formelle ou informelle
- Le tribunal compétent désigné ou l'arbitrage
- Lieu et langue du débat

#### **Maîtriser les formalités**

- Le formalisme : formules à respecter, intervention d'une autorité, Ministère, consulat, notaire...
- Les formalités à respecter : autorisation, apostille, publicités légales, inscriptions, enregistrements divers...

Exercice d'application : rédaction de la clause d'arbitrage

**1650€ HT**

## **Prochaines sessions**

**Paris**

08 et 09 oct. 2019

08-10-2019

09-10-2019

19 et 20 déc. 2019

19-12-2019

20-12-2019

[S'inscrire](#)

[Nous contacter](#)