



BY ABILWAYS

FORMATIONS LONGUES

EXPERTISE



Ref. : 8971224

Durée :
4 jours - 29 heures

Tarif :
Salarié - Entreprise : 2160
€ HT
Collectivité : 1960 € HT

Code Dokelio : 51305

LES MONTAGES CONTRACTUELS COMPLEXES

Choisir et développer le montage contractuel public le plus adapté à son besoin

Pour mettre en œuvre leurs politiques publiques, les décideurs publics disposent de divers outils contractuels complexes. La concession de travaux ou de services et le marché de partenariat en sont des exemples. La réforme de la commande publique, la loi Sapin II et le décret du 10 avril 2017 ont profondément remodelé la classification des contrats publics.

OBJECTIFS

Identifier les montages contractuels complexes existants et les spécificités de chacun
Choisir le montage contractuel le plus adapté à son projet
Gérer les aspects juridiques et financiers de son opération

EVALUATION

Les compétences visées par cette formation font l'objet d'une évaluation.

POUR QUI ?

Responsables marchés et contrats publics
Juristes spécialistes dans les contrats publics
DAF, DGS, DGA, directeurs juridiques, techniques et financiers

PRÉREQUIS

Connaître les bases du droit de la commande publique ou avoir suivi la formation

COMPÉTENCES ACQUISES

Connaître le régime juridique applicable à chaque montage complexe

PARCOURS PÉDAGOGIQUE

E-quiz amont
Présentiel
E-quiz aval
Classe virtuelle retour d'expérience

PROGRAMME

Les montages contractuels complexes

Identifier les différents montages complexes pour réaliser ses projets
Motiver son choix de recourir à un montage complexe et identifier les avantages et les risques de chacun

Analyser comparativement les montages en fonction du projet souhaité
Cerner les cas où la collectivité n'est pas maître de l'ouvrage

- Les délégations de service public par rapport aux concessions
- Le BEA, le bail à construction, le bail à réhabilitation et la VEFA
- Le crédit-bail
- La concession et l'affermage
- La concession de travaux publics, de services ou d'aménagement
- Le partenariat d'innovation
- L'appel à projet
- Les SPL, les SEM et les SEMOP

Analyser l'identité du modèle économique relatif à chaque contrat
Définir les financements publics et privés disponibles et les garanties offertes
Gérer le transfert des risques

Etudes de cas : analyse commentée d'exemples de montages contractuels complexes



Organisme qualifié par l'ISQ-OPQF



Membre de la FFP

EFE FORMATION SAS - 35, rue du Louvre - 75002 PARIS
Tél. : +33 (0)1 44 09 25 08 - e-mail : serviceclient@efe.fr
Siret 412 806 960 00032

Passer et exécuter le contrat

Définir les conditions de recours à chaque contrat

- Identifier précisément ses besoins, les caractéristiques du projet et le type de contrat
- Estimer le coût global du projet : programmation, conception, exploitation, maintenance
- Rédiger le cahier des charges
- Prévoir certaines évolutions dès la rédaction du contrat

Exercice d'application : rédaction de clauses les plus importantes et notamment dans le cas particulier du contrat de partenariat

Exécuter le contrat et gérer les risques en cours d'exécution

- Les coûts et les travaux supplémentaires
- Les évolutions contractuelles et la modification du contrat
- Le contrôle par la personne publique

Exercice d'application : mise en œuvre des différentes étapes d'un montage contractuel complexe

Prévenir les contentieux

Le règlement amiable des différends

Le règlement des contentieux

- Les référés
- Le recours en contestation de validité du contrat
- Le recours pour excès de pouvoir ou de plein contentieux

Étude de cas : analyse commentée de différents contentieux et identification des solutions de gestion retenues

Les montages contractuels complexes Partie 2

Analyser les enjeux financiers des différents montages complexes

Connaître les documents financiers fondamentaux et les principes de comptabilité privée

Exercice d'application : lecture d'un bilan

Évaluer la rentabilité d'une opération : l'appétence d'un opérateur pour un service public tout en caractérisant son risque

Approcher les sources de financement privées

Distinguer les profils économiques des services publics

Connaître les aspects comptables et financiers des montages contractuels complexes

- Contrat de partenariat

Étude de cas : analyse commentée d'un contrat de partenariat

- La Délégation de Service Public

Exercice d'application : définir les conditions d'équilibre d'un service de transport urbain

- La concession d'aménagement
- Les structures de portage

Classe virtuelle retours d'expérience

Classe virtuelle Retours d'expérience : pour échanger avec l'animateur et vos pairs sur la mise en pratique des nouvelles compétences acquises

INTERVENANTS

Evangélie KARAMITROU-MAGUERES

Avocat Associé

LANDOT & ASSOCIÉS

Jean-Baptiste FRIEH

MOYENS HUMAINS, TECHNIQUES ET PÉDAGOGIQUES

Équipe pédagogique :

Un consultant expert de la thématique et une équipe pédagogique en support du stagiaire pour toute question en lien avec son parcours de formation.

Techniques pédagogiques :

Alternance de théorie, de démonstrations par l'exemple et de mise en pratique grâce à de nombreux exercices individuels ou collectifs. Exercices, études de cas et cas pratiques rythment cette formation.

En fin de formation, un retour d'expériences à distance est organisé, via un dispositif de



classe virtuelle, pour un feedback à froid et des échanges sur les pratiques depuis la fin du présentiel.

Ressources pédagogiques :

Un support de formation présentant l'essentiel des points vus durant la formation et proposant des éléments d'approfondissement est téléchargeable sur notre plateforme.

LIEUX ET DATES

À distance

08 déc. 2021 au 16 mars
2022
02 juin au 27 sept. 2022

Paris

08 déc. 2021 au 16 mars
2022
22 mars au 16 mai 2022
03 oct. au 08 nov. 2022
07 déc. 2022 au 15 mars
2023

