



FORMATIONS COURTES

PERFECTIONNEMENT



Ref. : 8920157

Duration :
2 jours - 14 heures

Pricing :
Employee - Company :
1580 € HT

Code Dokelio : 34955

CONTRACTS UNDER COMMON LAW

Maîtriser la rédaction et la négociation des contrats anglo-saxons

Les différences entre la Common Law et le droit civil français sont conséquentes. Pour les juristes français, il n'est pas toujours évident de maîtriser certaines subtilités de rédaction et de négociation des contrats anglo-saxons qui s'ajoutent à l'obstacle de la langue.

OBJECTIVES

Acquérir le vocabulaire des contrats anglo-saxons
Modifier son raisonnement face à un droit qui n'a pas de Code civil
Rédiger en anglais les clauses les plus sensibles et valider ses pratiques

EVALUATION

Les compétences visées par cette formation font l'objet d'une évaluation.

CONCERNED PUBLIC

Juristes et responsables juridiques
Toute personne ayant à travailler sur des contrats rédigés en anglais

PREREQUISITE

Cette formation en anglais juridique suppose une compréhension de l'anglais courant

COMPÉTENCES ACQUISES

Mettre en œuvre les techniques rédactionnelles et de négociation propres aux contrats anglo-saxons

PARCOURS PÉDAGOGIQUE

E-quiz amont
Présentiel
E-quiz aval

PROGRAM

Contracts under Common Law

Developing a mutual understanding despite legal terminology

Civil Law vs Common Law: differences between the Common Law approach to contract law from that employed by the Civil Law

- Uniform Commercial Code/ Statute law/ case law

Drafting effective definition and boiler-plates clauses

- Legal terminology
- The language of contracts
- The role of definitions
- The significance of « whereas » clauses

Exercise: drafting clauses – the devil is in the detail, managing legalese

Opening, conducting and closing negotiations: the role of the lawyer in contract negotiations

Preliminary stages of a transaction

- Handling initial contacts: writing a NDA that works for you
- Negotiation with Anglo-Saxon partners : know the cultural differences
- Drafting preliminary documents: MOU, LOI ...; staying on the "safe" non-binding side of a transaction





- Breaking off negotiations without liability

Exercise: drafting and negotiation sessions, drafting an LOI

Drafting sensitive clauses

- Conditions precedent and subsequent
- Representations and warranties
- Consequences of breach
- Dealing with force majeure events and hardship

The term of the contract

- Determining the term of the contract
- Expiration of the contract
- Auto-renewal of the contract
- Discharge of the contract
- Entirety clauses

Style workshop and contract drafting

- Drafting representations, warranties and indemnity clauses
- Non-compete clauses

Contractual risk management and limitations of liability

Contractual risks commonly encountered

- Liquidated damages
- Underlying premises of the Common Law

Contractual management of liability

- Exclusion/limitation of liability
- Legal and public policy constraints

Damages

Exercise: drafting and negotiation sessions, dealing with liability, hardship manage your "frustration", taking liability into your own hands

TRAINERS

Patrick GRIFFIN

Solicitor

English Language Solutions for Law

MOYENS HUMAINS ET TECHNIQUES

Équipe pédagogique :

Un consultant expert de la thématique et une équipe pédagogique en support du stagiaire pour toute question en lien avec son parcours de formation.

Techniques pédagogiques :

Alternance de théorie, de démonstrations par l'exemple et de mise en pratique grâce à de nombreux exercices individuels ou collectifs. Exercices, études de cas et cas pratiques rythment cette formation.

Ressources pédagogiques :

Un support de formation présentant l'essentiel des points vus durant la formation et proposant des éléments d'approfondissement est téléchargeable sur notre plateforme.

LIEUX ET DATES

À distance

25 et 26 nov. 2021

Paris

25 et 26 nov. 2021

03 et 04 févr. 2022

