



Maîtriser le droit de la concurrence

Ref 8920030

Maîtriser le droit de la concurrence

Formations longues

Initiation	4 jours (-1 heure)	Paris
------------	--------------------	-------

Cycle long - Pratiques anticoncurrentielles, contrôle des concentrations et aides d'État

Le droit de la concurrence se joue à deux niveaux pour les entreprises, national et communautaire. Sachant que les autorités de concurrence ont toujours plus de prérogatives, qu'elles appliquent des sanctions de plus en plus sévères et que le droit évolue (class actions en France), il est essentiel de maîtriser les règles qu'elles appliquent pour bien appréhender les risques qui pèsent sur l'entreprise.

Objectifs

Identifier les sources et les acteurs du droit de la concurrence
Intégrer les pratiques anticoncurrentielles en droit interne et européen
Analyser les pratiques restrictives de concurrence

Pour qui ?

Prérequis

Code dokélio : 52162

Compétences acquises:

Maîtriserez le droit des pratiques anticoncurrentielles, le contrôle des concentrations ainsi que le contrôle des aides d'État

Programme

Intégrer les sources du droit de la concurrence

- Déterminer le champ d'application des règles de concurrence
- Définir l'articulation entre droit communautaire et droit national

Identifier les organismes de contrôle et cerner le rôle de chacun

Les autorités de concurrence : Autorité de la concurrence, Ministre de l'Économie (DGCCRF) et Commission européenne

- Cerner leurs pouvoirs d'investigation
- Mesurer leur pouvoir de sanction

Les entreprises : mettre en œuvre des stratégies préventives d'encadrement du risque concurrence

Maîtriser le contrôle préventif des concentrations

Cerner le champ d'application

- Définir la notion de concentration
- Mesurer les seuils de contrôlabilité

Mettre en place l'analyse

- Définir les marchés pertinents et les marchés affectés
- Procéder aux analyses concurrentielles

Se familiariser avec les procédures

- Cerner les principes généraux
- Maîtriser la procédure nationale
- Gérer la procédure communautaire

Mesurer les recours et sanctions

Étude de cas : analyse de recours

Apprécier les aides d'État et l'égalité des chances entre les concurrents

Définir et analyser les critères de qualification des aides d'État

- Dresser la typologie des exemptions : exemption générale et exemption individuelle (cas particulier des aides accordées en période de crise)

- Identifier une aide d'État

Mettre en œuvre la procédure contentieuse

- Les différentes phases de la procédure

- L'intervention des tiers

- Les modalités de récupération des aides d'État

- Les différentes actions envisageables devant les juridictions nationales

Étude de cas : analyse d'une procédure contentieuse

Intégrer les règles de comportement

Définir les ententes

- Réunir les éléments constitutifs : concertation entre entreprises et affectation de la concurrence

- Exemple d'ententes

- Identifier les exemptions par catégorie/simple

Étude de cas : analyse d'ententes

Mesurer les abus de dominance

- Sous l'angle du droit de la concurrence, l'abus de position dominante (typologie des abus)

- Sous l'angle des pratiques restrictives, la dépendance économique et la pratique de prix abusivement bas

Intégrer les modes alternatifs de règlement des litiges

- La procédure de clémence

- La procédure d'engagement

- La procédure de transaction

Intégrer la libération de la négociation commerciale

- Le nouveau principe de négociabilité des tarifs et des conditions de vente

- Les délais de paiement

- L'encadrement de la négociation

Le contrôle de la relation commerciale : identifier les règles applicables

- Le contrôle de l'exécution

- Le contrôle de la rupture

Étude de cas : analyse des règles de facturation et de détermination du seuil de revente à perte

Classe virtuelle Retours d'expérience : pour échanger avec l'animateur et vos pairs sur la mise en pratique des nouvelles compétences acquises

2640€ HT

Prochaines sessions

Paris

23 sept. au 12 nov. 2019

23-09-2019

24-09-2019

07-10-2019

07-10-2019

08-10-2019

12-11-2019

12 déc. 2019 au 10 mars 2020

12-12-2019

13-12-2019

09-01-2020

09-01-2020

10-01-2020

10-03-2020

[S'inscrire](#)

[Nous contacter](#)