



MAÎTRISER LES BASES DE LA RÉASSURANCE

Pour optimiser les relations avec son réassureur

FORMATIONS COURTES

INITIATION

BEST-OF

DIST.

DDA

Ref. : 8992286

Durée :
2 jours - 15 heures

Tarif :
Salarié - Entreprise : 1695 € HT

Repas inclus

Code Dokelio : 53699

L'assureur est quotidiennement confronté à des risques qui peuvent mettre son activité en péril et le conduire à être insolvable. Afin d'être en mesure d'honorer ses engagements vis à vis des assurés, l'assureur fait appel à des partenaires et notamment aux réassureurs auprès de qui il va céder tout ou partie de ces risques qu'il a souscrits. Or, cette cession pour qu'elle soit efficace nécessite de comprendre les enjeux et les besoins des assureurs vis-à-vis de la réassurance et d'en maîtriser les techniques.

Cette formation est une composante du cycle long de 6 jours "

[Pratiquer la réassurance](#)

".

LIEUX ET DATES DÉTAILLÉS

[À distance](#)

02 et 03 déc. 2024

- 02/12/2024 09:00 --> 03/12/2024 17:30 à À distance
 - 02/12/2024 09:00 --> 02/12/2024 17:30
 - 03/12/2024 09:00 --> 03/12/2024 17:30

OBJECTIFS

Situer la réassurance dans l'environnement assurantiel
Maîtriser les mécanismes de base et le fonctionnement de la réassurance
Optimiser les relations avec son réassureur

EVALUATION

[Les compétences visées par cette formation font l'objet d'une évaluation.](#)

POUR QUI ?

Souscripteurs directs et souscripteurs réassurance
Chargés d'études techniques
Comptables réassurance et médiateurs

PRÉREQUIS

Maîtriser les aspects techniques des produits d'assurance

COMPÉTENCES ACQUISES

Analyser un contrat de réassurance et conduire la relation avec votre réassureur

PROGRAMME

Pendant
Maîtriser les bases de la réassurance



Membre de la Fédération
Les Acteurs de la Compétence

EFE FORMATION SAS - 18-24 rue Tiphaine - 75015 PARIS
Tél. : +33 (0)1 42 21 02 02 - e-mail : serviceclient@efe.fr
Siret 412 806 960 00040

Définir la réassurance

Distinguer la réassurance de l'assurance

- Connaître l'origine et la place de la réassurance dans le marché de l'assurance
- Découvrir le marché de la réassurance avec ses intermédiaires et ses cycles
- Cerner l'utilité de la réassurance et analyser les sinistres cédés aux réassureurs
- Mesurer l'importance du choix de son réassureur au travers des ratings

Identifier les différentes branches de réassurance

- La réassurance vie et non-vie
- La réassurance financière

Intégrer les fondements juridiques et techniques de la réassurance

- Maîtriser la réglementation des conventions de réassurance
- Identifier le rôle de l'autorité de contrôle prudentiel sur les réassureurs
- Évaluer l'impact de la réassurance sur la politique de souscription d'un assureur

Identifier la notion de plein

- Maîtriser la notion de plein de rétention
- Protéger sa souscription et son plein de souscription

Test de connaissances : validation des acquis au travers d'un QCM

Maîtriser les techniques de réassurance

Identifier les trois modes de réassurance

- Analyser les caractéristiques de la réassurance obligatoire : les traités
- Étudier les principes de la réassurance facultative
- Comprendre les fondements de la réassurance facultative-obligatoire

Différencier les deux types de réassurance

- La réassurance proportionnelle
- La réassurance non proportionnelle

Pratiquer la réassurance proportionnelle et mesurer ses avantages et inconvénients

- Le traité en participation ou quote-part
- Le traité en excédent de pleins ou surplus

Maîtriser les particularités de la réassurance non proportionnelle

- L'engagement du réassureur et le risque
- La prime de réassurance, mise en place et forme
- Le sinistre individuel, l'événement et leurs définitions
- Analyser les spécificités d'un traité en excédent de sinistre – XS ou XL
- Étudier les particularités d'un traité en excédent de perte – Le Stop-loss

Étude de cas : analyse des diverses techniques proportionnelles et non proportionnelles

Maîtriser le fonctionnement d'un plan de réassurance

Construire un programme de réassurance

- Comprendre l'articulation des traités les uns par rapport aux autres
- Choisir les techniques à utiliser pour la construction d'un programme
- Analyser un plan de réassurance dommage

Découvrir le plan de réassurance d'un assureur



- Analyser un plan de réassurance
- Découvrir ce qui constitue le plan idéal d'un assureur
- Intégrer les problématiques d'offre et de demande

Étude de cas : analyse du fonctionnement d'un programme de réassurance

Le + de la formation

Un module e-learning d'1h30 sur les « *Les fondamentaux du droit des assurances, ça s'apprend !* » est disponible en amont et en aval de votre formation.

INTERVENANTS

Laurent BATISSE
MONSIEUR LAURENT BATISSE

Michel ELBILIA
Souscripteur de réassurance
ELBILIA MICHEL

MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

Équipe pédagogique :

Un consultant expert de la thématique et une équipe pédagogique en support du stagiaire pour toute question en lien avec son parcours de formation.

Techniques pédagogiques :

Alternance de théorie, de démonstrations par l'exemple et de mise en pratique grâce à de nombreux exercices individuels ou collectifs. Exercices, études de cas et cas pratiques rythment cette formation.

Pour les sessions en distanciel, notre Direction Innovation a modélisé une matrice pédagogique adaptée pour permettre un apprentissage et un ancrage mémoriel optimisés.

Cette matrice prévoit une alternance de temps de connexion en groupe et de séquences de déconnexion pour des travaux de mise en pratique individuels.

Ressources pédagogiques :

Un support de formation présentant l'essentiel des points vus durant la formation et proposant des éléments d'approfondissement est téléchargeable sur votre espace apprenant.

Retrouvez également des ressources complémentaires ainsi que les quiz amont/aval sur notre plateforme dédiée.

Accessibilité aux personnes en situation de handicap

